

IMPROVING PEOPLE'S LIVES



Unsere Philosophie lautet: Improving People's Lives. Wir glauben fest daran, dass die Arbeit, die wir leisten, das Leben unserer Kunden verbessert. Sunrise Medical ist einer der Weltmarktführer in der Entwicklung, Produktion und im Vertrieb von manuellen Rollstühlen, Elektrorollstühlen, Elektromobilen und Systemen für perfektes Sitzen und Positionieren. Weltweit arbeiten 2.300 Menschen für Sunrise Medical. In Malsch bei Heidelberg, unserem weltweiten Hauptsitz, sind heute ca. 280 Mitarbeiter/innen für unsere Kunden tätig. Wenn Sie sich für eine Position interessieren, in der Sie nicht nur Ihre Fähigkeiten einbringen, sondern auch aktiv dazu beitragen können, das Leben von Menschen zu verbessern, dann sind Sie bei uns genau richtig. Werden Sie Teil eines engagierten Teams und arbeiten Sie gemeinsam mit uns an Lösungen, die den Alltag unserer Kunden bereichern

PRODUKTSPEZIALIST FÜR MOBILITÄTS- PRODUKTE IM AUSSENDIENST SÜD- DEUTSCHLAND (W/M/D)

DAS SIND IHRE AUFGABEN:

- // Unterstützung des Gebietsleiters bei der Entwicklung definierter Fachhändler und Einrichtungen im Produktsegment Empulse
- // Verantwortlichkeit für die operative Umsetzung der Strategie in der Region
- // Selbstständige Durchführung von Produktschulungen bei externen Kunden (z. B. Sanitätsfachhäuser, Reha-Zentren)
- // Durchführung von Erprobungen direkt bei Anwendern/Patienten
- // Entwicklung und Stärkung von Kundenbeziehungen
- // Teilnahme an Messen und Workshops

WIR BIETEN:

- // Ihre Tätigkeit unterstützt unser gemeinsames Ziel IMPROVING PEOPLE'S LIVES. Jeden Tag aufs Neue tragen Sie dazu bei, das Leben unserer Kunden zu verbessern.
- // Dabei finden Sie ein interessantes Aufgabengebiet mit vielfältigen Möglichkeiten fachlich und persönlich zu wachsen vor.
- // Wir ermöglichen eine flexible Arbeitszeitgestaltung sowie zeitweise Arbeit im Homeoffice.
- // Sunrise Medical hat eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur, die Eigeninitiative und Engagement fördert.
- // Sie erhalten einen praxisorientierten Einarbeitungsplan, sowie ein strukturiertes Onboarding.
- // Wir bezahlen eine attraktive marktgerechte Vergütung.

Bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen Unterlagen schriftlich oder per E-Mail unter Angabe des frühesten Eintrittsdatums und Ihrer Einkommensvorstellung.

www.SunriseMedical.de

DAS SIND UNSERE ANFORDERUNGEN:

- // Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung in der Reha-technik- oder Hilfsmittelbranche oder vergleichbare Qualifikation
- // Erfahrung im Vertrieb von medizintechnischen Produkten von Vorteil
- // Begeisterung, Leidenschaft sowie Freude für den beratenden Vertrieb
- // Organisationstalent
- // Freundliches und kompetentes Auftreten
- // Ausgeprägtes Einfühlungsvermögen und Kommunikationsfähigkeit

SUNRISE MEDICAL GMBH

Christiane Manigel, Personal
Kahlbachring 2-4
D-69254 Malsch/Heidelberg
E-Mail: candidate@sunrisemedical.de

